

MOBAU Schweiz AG

Verkaufsberater/in Baumaterialien

Aussendienst / 100% Sales · Standort Regensdorf (ZH)

 **Regensdorf /
Zürich & Umgebung**

 **100% / Vollzeit**

 **Per sofort oder
nach Vereinbarung**

 **Geschäftsauto**

 **5 Wochen Ferien**

Du kennst die Baubranche von innen – jetzt willst du sie von aussen gestalten.

Du hast jahrelang auf dem Bau gearbeitet – als Maurer, Zimmermann, Trockenbauer, Tiefbauer oder in einem anderen Handwerksberuf. Du weisst, welche Materialien funktionieren, was auf der Baustelle zählt und wie Profis ticken. Jetzt möchtest du diesen Erfahrungsschatz einsetzen – nicht mehr mit dem Hammer in der Hand, sondern als Gesicht eines starken Unternehmens, das die Schweizer Baubranche mit Qualitätsprodukten beliefert.

Genau das suchen wir bei MOBAU Schweiz AG: keine klassische Sales-Karriere, sondern eine Persönlichkeit mit echtem Branchenwissen, einem natürlichen Netzwerk und dem Willen, Kunden wirklich weiterzuhelfen. Das Verkaufen lernt man – die Branche kennen kann man nicht lernen. Das bringst du mit.

Wer wir sind

MOBAU Schweiz AG ist dein zuverlässiger Lieferant für moderne Baumaterialien – vom Tief- und Hochbau über Fassaden & Dach, Bauchemie und Trockenbau bis hin zu Werkzeug, Arbeitskleidung und Eigenmarken wie MOBAUpor oder Dämmbeton. Mit Standorten in der ganzen Deutschschweiz verstehen wir uns als Bindeglied zwischen Herstellern und den Profis, die Pläne ausführen – unseren Kunden.

Unsere Kultur ist kollegial, direkt und auf Vertrauen gebaut. Wir teilen unser Know-how, unterstützen uns gegenseitig und legen grossen Wert auf persönliche Weiterentwicklung. Wer zu uns kommt, bekommt keine Nummer – sondern ein Team, das hinter dir steht.

Deine Chance – was auf dich wartet

- Du bist unser erster Ansprechpartner für Kunden in der Region Zürich & Umgebung – Bauunternehmen, Zimmereien, Gartenbauer, Architekten und Handwerksbetriebe
- Du pflegst bestehende Kundenkontakte und baust aktiv neue Beziehungen auf – draussen auf der Baustelle, am Telefon und beim Kunden vor Ort
- Du präsentierst unser Sortiment (inkl. MOBAU-Eigenmarken) und findest mit deinem Fachwissen die richtige Lösung für jede Anforderung
- Du erarbeitest Offerten, verfolgst Anfragen nach und begleitest Kunden von der Erstanfrage bis zur Lieferung
- Du reportest direkt an die Geschäftsleitung und gestaltest den Sales-Aufbau aktiv mit – du bist einer der ersten beiden Sales-Profis von MOBAU
- Du nutzt unser wachsendes digitales Angebot (Online-Shop in Entwicklung) als zusätzliches Verkaufstool

Was du mitbringst

Das ist uns wichtiger als ein klassischer Lebenslauf:

- ✓ Du kennst die Baubranche – als Handwerker, Polier, Bauleiter oder aus ähnlichem Umfeld
- ✓ Du hast ein natürliches Netzwerk in der Branche (Kollegen, ehemalige Arbeitgeber, Baustellenkontakte)
- ✓ Du bist kommunikativ, gewinnend und weisst, wie man bei Leuten ankommt
- ✓ Du willst verkaufen – nicht weil du musst, sondern weil du anderen gerne weiterhilfst
- ✓ Du bist zuverlässig, selbstständig und organisierst deinen Alltag strukturiert
- ✓ Du hast einen Führerschein Kat. B und bist mobil in der Region Zürich & Umgebung

Zusätzlich ein Plus – aber kein Muss:

- Erste Erfahrung im Aussen- oder Innendienst / Verkauf
- Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen oder digitalen Tools
- Weitere Sprachen (Französisch, Englisch o.ä.)
- Kaufmännische Grundausbildung oder Weiterbildung im Vertrieb

Was wir dir bieten

 **Standort:** MOBAU Schweiz AG, Regensdorf ZH

 **Eintritt:** Per sofort oder nach Vereinbarung

 **Pensum:** 100% / Vollzeit

 **Geschäftsauto:** Ja – für deinen Einsatzbereich

 **Ferien:** 5 Wochen pro Jahr

 **Einsatzgebiet:** Deutschschweiz (Fokus Region Zürich & Umgebung)

 **Verdienst:** Attraktives Fixgehalt + leistungsabhängige Komponente

 **Tools:** Modernes Equipment, CRM-Zugang, MOBAU-Onlineshop

Was uns als Arbeitgeber auszeichnet:

- Du arbeitest direkt mit der Geschäftsleitung zusammen – kurze Wege, schnelle Entscheide
- Du bist einer der ersten Sales-Profis – du prägst mit, wie der Aussendienst bei MOBAU funktioniert
- Kollegiales Team mit echter Hands-on-Mentalität – kein Konzern, kein Bürokratie-Dschungel
- Kontinuierliche Unterstützung & Entwicklungsmöglichkeiten – Sales-Schulungen inklusive
- Ein Unternehmen im Wachstum – der richtige Zeitpunkt, um dabei zu sein

Du bist richtig bei uns, wenn...

- ...du nicht mehr auf dem Bau schuften willst, aber die Branche und ihre Menschen liebst
- ...du Freude daran hast, mit Kunden zu reden, zu beraten und Lösungen zu finden
- ...du eigenverantwortlich arbeitest und nicht auf ständige Anleitung angewiesen bist
- ...du ein Geschäftsauto als Freiheit siehst – nicht als Einschränkung
- ...du lieber vorwärtsmachst als lange überlegst
- ...du weisst: Verkaufen ist zu 80% zuhören und zu 20% die richtigen Fragen stellen

Klingt nach dir?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung – auch wenn du noch nie offiziell als Sales gearbeitet hast. Was zählt, ist deine Persönlichkeit, dein Netzwerk und dein Wille, mit uns zu wachsen.

 **Bewerbung an:** info@mobau.ch

 **Rückfragen:** Heinz Fischer – +41 41 268 81 40

 **Mehr erfahren:** www.mobau.ch/jobs

 **Standort:** MOBAU Schweiz AG, Regensdorf ZH

Bitte sende uns deinen Lebenslauf und ein kurzes Motivationsschreiben. Kein Muss: Langes Bewerbungsschreiben. Hauptsache, wir kriegen ein Gefühl dafür, wer du bist und warum du zu MOBAU passt.

MOBAU Schweiz AG

MOBAU Schweiz AG, Regensdorf ZH

info@mobau.ch | www.mobau.ch

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen.